

Barack Obama, discours de campagne à Nashua, New Hampshire, le 8 janvier 2008, « Yes we can »

L'assurance incarnée

Quelle présence, ce Barack Obama ! Arrivé à la tribune, la salle crie son nom, il est tout sourire, il applaudit le public et va jusqu'à le remercier 14 fois. Rien que ça. Ce n'est pas le nombre de « thank you » qui impressionne ici mais l'**aisance**, la **confiance** et l'**assurance** qui émanent de cet homme.



L'art du regard

Le ton marque sa **détermination**, il parle de façon posée et sa voix porte. Son regard englobe la salle, il prend soin de regarder devant, sur les côtés, derrière lui.

À aucun moment on ne le voit figé ou mal à l'aise, non, il est **comme un poisson dans l'eau**, il va même jusqu'à dire « I love you back! » et obtient toute l'adhésion du public.

Il n'y a pas à dire, il est très fort ! Quelque temps après, il deviendra le premier président noir des États-Unis. Il est sûr que sa maîtrise de la **rhétorique** y est pour quelque chose.

Zoom sur... le charisme

Si pour certains l'aisance orale est de mise, pour d'autres, c'est parfois laborieux. Pas de panique, la **répétition** et les **efforts** seront gages de réussite. Même les plus doués ont besoin de travailler pour être performants !



Source : Shutterstock/© Roman Samborskyi

